

16차시 양해 구하기 회사의 방침 내세우기

TOPIC 1: 양해 구하기

hope you will understand if we cannot answer you right now.

귀사에 당장 답을 드리지 못하더라도 양해해 주시기 바랍니다.

■ 기본 해설

상대방이 유감스럽게 생각할 수 있는 사안에 대하여 이해를 구하는 표현이다. 일반적으로 상대방의 요구를 거절해야 할 때나, 상대방의 요청을 이행할 수 없을 때 많이 사용한다. 같은 의미의 표현으로는 I'd like to ask for your consent ~, I'd like to ask for your comprehension ~, I'd like to ask for your agreement ~ 등이 있다.

■ 실전 연습

I hope you will understand if the response from the company is not satisfactory.

회사로부터의 반응이 만족스럽지 않더라도 양해해 주시기 바랍니다.

hope you will understand if we don't choose your company as our partner.

저희 회사가 귀사를 파트너로 선택하지 않더라도 양해해 주시기 바랍니다.

I hope you will understand if we don't invest in your company.

저희 회사가 귀사에 투자를 하지 않더라도 양해해 주시기 바랍니다.

한 달에 끝^{내는} 영어 협상

16차시 양해 구하기 회사의 방침 내세우기

■ 어휘 및 표현

comprehension 이해, 포용력 satisfactory 만족

response 대답, 응답 invest 투자하다

TOPIC 2: 회사의 방침 내세우기

Under the company's policy we have to review the documents first.

회사 방침 상 서류의 내용을 우선 검토해야 합니다.

■ 기본 해설

협상에 있어서 회사 차원의 이유를 제시하면 상대방을 납득시키기 유용할 때가 있다. 이때 '회사 방침 상'이라는 의미로 쓰는 표현으로는 It's company custom to ~, Under the company's business practice, According to the company's policy, According to the company's guidelines 등이 가능하다. 한편, '회사 방침에 어긋난다'는 표현으로 It goes against the company's procedure. 등을 함께 알아두면 좋다.

■ 실전 연습

Under the company's policy we can't offer you an exception.

회사 방침 상 예외를 드리는 것은 불가능합니다.

Under the company's policy we can't receive additional payment.

회사 방침 상 추가 비용을 받는 것은 불가능합니다.



16차시 양해 구하기 회사의 방침 내세우기

Under the company's policy we can't inform you of the results in advance.

회사 방침 상 결과를 미리 알려드리는 것은 불가능합니다.

ᄱᇷ	$\mathbf{\Pi}$	ᇜ
νля	 	\sim

policy 정책	custom 관습, 관례	according to ~에 따르면
procedure 절차	exception 예외	payment 지불
[MEMO]		



16차시 양해 구하기 회사의 방침 내세우기

영어 협상 완성하기

Let's make a negotiation with Key Expressions!!

A: I hope you will understand if we cancel our order.

Under the company's policy we must consider client's safety first.

B: I understand.

A: 저희가 주문을 취소하더라도 양해해 주시기 바랍니다. 회사 방침 상 고객의 안전을 최우선으로 고려 해야 합니다.

B: 이해합니다.