

TOPIC 1: 협상 참석자들에게 인사하기

Thank you for visiting us today.

오늘 저희를 방문해 주셔서 감사합니다.

### ■ 기본 해설

협상을 시작할 때에는 주로 Good morning?, Good afternoon?, Nice to meet you. I'm glad to see you. 등으로 먼저 첫 인사를 하고, My name is OOO from OOO. 등으로 돌아가며 자기소개를 한다. 또한 협상을 이끄는 대표자는 Thank you for visiting. 혹은 I appreciate your visit. I welcome you to our office. 등으로 감사의 인사를 표한다. 대표 자격으로 인사를 한다면 감사나 환영의 인사말 앞에 On behalf of ~의 표현을 덧붙여도 좋다.

#### ■ 실전 연습

Thank you for meeting us today.

오늘 저희를 만나주셔서 감사합니다.

Thank you for coming here.

여기까지 와주셔서 감사합니다.

Thank you for sharing your time.

이렇게 시간을 내주셔서 감사합니다.



#### ■ 어휘 및 표현

visit 방문하다

appreciate 감사하다. 고맙게 생각하다

on behalf of ~을 대신해서

TOPIC 2: 협상 시작하기

Now let's begin our discussion about the sales price.

이제 판매 가격에 대한 토론을 시작하겠습니다.

#### ■ 기본 해설

본격적인 협상의 시작을 알리는 표현이다. 위와 같이 Let's begin our talk ~, I would like to begin our talk ~ 등의 평서문으로 말하는 경우도 있고, Can we start our talk ~ ?, Can we begin our talk ~ ? 등의 의문문으로 표현하는 경우도 있다. talk 대신 negotiation, discussion, conference, consultation 등을 써도 괜찮다. 거두절미하고 '본론으로 들어갑시다'하고 말할 때에는 Let's get started, Let's get down to business, Let's get things going. 등으로 표현하면 된다.

#### ■ 실전 연습

Now let's begin our discussion about the opening date of the park.

이제 공원 개장 날짜에 대한 협상을 시작하겠습니다.

Now let's begin our discussion about the quantity of trade.

이제 거래량에 대한 협상을 시작하겠습니다.



Now let's begin our discussion about repairing the damage caused by the oil spills.

이제 원유 유출에 의한 손해 배상에 대한 협상을 시작하겠습니다.

### ■ 어휘 및 표현

discussion 토론 conference 협의, 상의 consultation 상담, 상의

opening 개시 quantity 양, 수량

spill (액체, 가루 등을) 엎지르다

TOPIC 3: 협상 목적 소개하기

We are here to reach a decision on the final drawing.

우리는 최종 설계도를 결정하기 위해 이 자리에 모였습니다.

#### ■ 기본 해설

협상의 목적을 말할 때 쓰는 표현이다. 유사한 표현으로는 We came here to talk about ~, What we would like to do today is to decide ~ 등이 있다. 또한 '오늘 협상이 잘 됐으면 좋겠습니다'라는 덕담의 의미로 I hope today's meeting will prove fruitful. 혹은 I hope we can come to a successful agreement today.라고 덧붙여도된다. 최종 결정권이 본인에게 있는 경우에는 I'd like to decide ~ 또는 I'd like to get ~, I'd like to conclude ~ 등의 표현도 사용할 수 있다.



### ■ 실전 연습

We are here to determine the cost estimate of the plan through today's talk.

우리는 오늘 회담을 통해 그 계획의 예상 비용을 결정하기 위해 이 자리에 모였습니다.

We are here to make the outline of the contract.

우리는 계약의 윤곽을 만들기 위해 이 자리에 모였습니다.

We are here to decide on the main concept of the opening show.

우리는 오프닝 쇼의 주요 컨셉을 결정하기 위해 이 자리에 모였습니다.

### ■ 어휘 및 표현

decision 결정 fruitful 유익한, 풍작을 가져오는 determine 결심하다 estimate 견적, 어림 outline 윤곽, 개요 contract 계약, 약정



#### 영어 협상 완성하기

Let's make a negotiation with Key Expressions!!

A: On behalf of the factory, thank you for visiting us.

**B:** Thank you for welcoming us.

A: Now let's begin our discussion about the delivery of the monitors.

We are here to determine the conditions of our contract, which is based on mutual trust between our companies.

A: 저희 공장을 방문해주셔서 이곳을 대표하여 감사드립니다.

B: 저희를 환영해 주시니 감사합니다.

A: 이제 모니터 납품에 대한 협상을 시작하겠습니다. 우리는 양자 간의 신뢰를 바탕으로 거래 조건을 결정하기 위해 이 자리에 모였습니다.

#### ■ 어휘 및 표현

on behalf of ~을 대신하여 exterior 외부의, 밖의 delivery 배달 determine 결심하다 base on 기초로 하다 mutual 상호의